

Les lecteurs sont priés de se reporter à la mise en garde à l'égard des déclarations prospectives et des mesures financières non définies par les IFRS à la fin du présent communiqué. Non destiné à des fins de distribution à des services de fil de presse ni à des fins de diffusion aux États-Unis.

**Great-West Lifeco annonce l'acquisition au coût de 1,75 milliard \$
(1,3 milliard €) de Irish Life Group et une émission de reçus de souscription
d'actions ordinaires de 1,25 milliard \$**

***Irish Life domine les marchés de l'assurance-vie, des régimes de retraite
et de la gestion des placements en Irlande***

- L'acquisition transforme Canada Life en Irlande, influe de manière significative sur les activités du groupe Canada Life en Europe et revêt une grande importance pour l'exploitation de Great-West Lifeco à l'échelle mondiale
- Canada Life (Irlande) sera fusionnée à Irish Life sous la bannière Irish Life, marque financière dominante en Irlande
- L'acquisition assure une continuité à plus d'un million de clients de Irish Life et de Canada Life en Irlande
- La transaction réaffirme un engagement à long terme envers l'Irlande, où Canada Life exerce des activités depuis 1903
- L'acquisition s'inscrit dans la stratégie d'entreprise mondiale de Great-West Lifeco, qui vise à détenir des parts de marché importantes dans les secteurs où la Compagnie est présente

Winnipeg, le 19 février 2013 . . . Great-West Lifeco Inc. a annoncé aujourd'hui avoir conclu une entente avec le gouvernement de l'Irlande pour acquérir, par l'entremise de sa filiale Canada Life Limited, toutes les actions de Irish Life Group Limited pour la somme de 1,75 milliard \$ CA (1,3 milliard €).

La dénomination sociale Irish Life sera conservée et les activités de la filiale irlandaise de Great-West Lifeco, Canada Life (Irlande), dans les secteurs de l'assurance-vie et des régimes de retraite seront combinées à celles de Irish Life. Fondée en 1939, Irish Life est la plus importante compagnie d'assurance-vie, de régimes de retraite et de gestion de placements en Irlande, avec plus d'un million de clients et un actif géré* de l'ordre de 37 milliards € (50 milliards \$ CA).

« Cette transaction réaffirme notre engagement à long terme envers l'Irlande, où Canada Life exerce des activités depuis 1903. Les clients des deux compagnies pourront continuer à se prévaloir de leurs produits et du service à la clientèle », a déclaré Allen Loney, président et chef de la direction de Great-West Lifeco. « L'acquisition de Irish Life revêt un caractère transformateur pour nos compagnies en Irlande. Elle nous permet d'occuper, par la voie d'une seule opération, la position de chef de file dans les secteurs de l'assurance-vie, des régimes de retraite et de la gestion de placements. De plus, elle s'inscrit dans la stratégie d'entreprise mondiale de Great-West Lifeco, qui vise à détenir des parts de marché importantes dans les secteurs où la Compagnie est présente. »

*Actif au 31 décembre 2012

« Elle est bien adaptée à notre culture », ajoute M. Loney, notant que Irish Life est une entreprise prestigieuse qui offre une gamme de produits étendue et dispose d'un réseau de distribution multicanaux, à l'image de l'exploitation de Great-West Lifeco au Canada. Irish Life a recours à une stratégie cohérente et semblable à celle de Great-West Lifeco puisqu'elle vise à maximiser les gains des actionnaires tout en réduisant au minimum les risques et en rentabilisant les capitaux.

« Cette transaction constitue un important vote de confiance envers l'Irlande et envers Irish Life », souligne Kevin Murphy, chef de la direction de Irish Life. « Elle est très avantageuse pour l'économie irlandaise, nos clients, nos courtiers et nos employés. Très respectée, Canada Life exerce des activités en Irlande depuis longtemps. L'union de nos entreprises permettra de garantir que Irish Life restera la première marque de commerce dans le marché des services financiers irlandais. Elle va nous procurer une nouvelle plate-forme pour croître et innover ultérieurement. Elle va également signifier aux clients que nous faisons partie de Great-West Lifeco, la société mère financière la plus saine sur le marché irlandais, et que nous sommes l'un des membres du groupe de sociétés de la Corporation Financière Power, dont la feuille de route dans le secteur des services financiers est longue et fructueuse. »

Faits saillants de la transaction

L'acquisition représente une fusion attrayante qui permet d'occuper une place prédominante en Irlande. Acteur important dans ce pays, Irish Life possède une marque emblématique digne de confiance. Cette entreprise a maintenu un bon rendement financier dans des marchés difficiles, ce qui témoigne de la solidité de sa gamme étendue de produits et de son vaste réseau de distribution multicanaux. La plus grande partie de l'actif de Irish Life est à capital variable, le risque d'investissement étant principalement assumé par les clients.

La transaction, qui devrait être conclue en juillet 2013, est assujettie aux approbations réglementaires habituelles, dont celles de la Commission européenne en vertu du règlement européen sur les fusions, et à certaines conditions de clôture.

Une fois la transaction conclue, l'intégration totale des entreprises se réalisera sur une période de 18 mois. Ce processus devrait se traduire par des économies annuelles avant impôts de 40 millions €, grâce à l'efficacité liée aux systèmes informatiques, à la réinstallation de Canada Life (Irlande) au siège social de Irish Life à Dublin et à d'autres efficacités opérationnelles. Les pertes d'emploi, le cas échéant, au sein des deux compagnies devraient découler de départs volontaires. Les compagnies tiennent à s'assurer que tous les employés continueront d'être traités équitablement.

La transaction proposée représente une valeur irrésistible pour les actionnaires de Great-West Lifeco et devrait ajouter environ 215 millions \$ CA ou 10 % au bénéfice consensuel** de Great-West Lifeco en 2014, première année complète d'exploitation intégrée. Cette opération augmenterait le bénéfice de Great-West Lifeco par l'ajout d'environ 10 cents ou 4 % à son bénéfice par action consensuel en 2014. Elle est étayée par un bloc d'affaires en vigueur qui s'est maintenu tout au long des récentes périodes difficiles, des économies avant impôts prévues de 54 millions \$ CA et la répercussion d'une émission d'actions ordinaires de 1,25 milliard \$ CA. Le multiple de transaction implicite sur la base du bénéfice de 2014 s'établit à 8,2*** et équivaut à 1,3 par rapport à la valeur comptable de Irish Life au 30 juin 2012.

***Selon les estimations consensuelles relatives aux bénéfices du Institutional Brokers' Estimate System (IBES)*

****Comprenant les économies de coût annualisées pleinement réalisées avant les coûts d'intégration*

Financement de la transaction

Les fonds nécessaires au financement de la transaction proviendront du produit net d'une émission de reçus de souscription d'environ 1,25 milliard \$, obtenu au moyen d'une convention de prise ferme de 650 millions \$, ainsi que d'un placement privé concomitant de reçus de souscription auprès de la Corporation Financière Power (550 millions \$) et de la Société financière IGM Inc. (50 millions \$). Le solde du financement proviendra d'une émission de titres de créance libellés en euros et de ressources internes de trésorerie.

Irish Life Assurance PLC a émis des billets de capital perpétuel subordonné non garanti de 200 millions € comportant un coupon fixe échéant en février 2017, moment à partir duquel les billets sont rachetables. Les billets demeureront en circulation une fois que la transaction aura été effectuée et seront admissibles à titre de capital pour le MPRCE. ****

Le financement de l'acquisition est structuré de manière à ce que Great-West Lifeco maintienne sa position de trésorerie solide et sa cote de solvabilité de première qualité, de même qu'un ratio MPRCE cible supérieur à 210 % à la conclusion de la transaction.

Émission de reçus de souscription

Great-West Lifeco a accepté de vendre, par convention de prise ferme, un total de 25 300 000 reçus de souscription au prix de 25,70 \$ par reçu de souscription, pour un produit global d'environ 650 millions \$. Les reçus de souscription seront offerts par l'intermédiaire d'un syndicat de preneurs fermes dirigé par BMO Marchés des capitaux. En outre, et concomitamment à la clôture de l'émission publique, la Corporation Financière Power a accepté d'acheter de Lifeco 21 410 000 reçus de souscription au prix d'émission publique, pour un produit brut d'environ 550 millions \$, et Société financière IGM Inc. a accepté d'acheter de Lifeco 1 950 000 reçus de souscription au prix d'émission publique, pour un produit brut d'environ 50 millions \$, les deux transactions se faisant par voie de placement privé. Au total, l'émission publique et les placements privés permettront à Lifeco de toucher un produit brut d'environ 1,25 milliard \$. BMO Marchés des capitaux agit à titre de mandataire de Great-West Lifeco pour les placements privés. Chaque reçu de souscription confère à son porteur le droit de recevoir, sans que le porteur ait à payer ou faire quoi que ce soit, à la clôture de l'acquisition, une action ordinaire de Great-West Lifeco plus un montant égal aux dividendes que Great-West Lifeco déclare sur les actions ordinaires, s'il y a lieu, aux dates de clôture des registres survenant au cours de la période commençant à la date de clôture de l'émission inclusivement jusqu'à la date de clôture de l'acquisition exclusivement, montant qui sera diminué de toute retenue d'impôt à la source applicable.

Le produit net de la vente des reçus de souscription sera détenu en mains tierces tant que toutes les conditions à remplir avant la clôture de l'acquisition n'auront pas été satisfaites ou encore levées, et notamment tant que toutes les approbations réglementaires et gouvernementales requises pour finaliser l'acquisition n'auront pas été reçues. Dans l'éventualité où ces approbations et conditions n'auraient pas été obtenues ou remplies avant le 31 octobre 2013, ou que l'entente relative à l'acquisition prendrait fin avant cette date, ou que Great-West Lifeco aviserait les preneurs ou informerait le public qu'elle n'a pas l'intention de procéder à l'acquisition de Irish Life, les porteurs des reçus de souscription auraient droit à un montant égal au plein prix de souscription ainsi qu'à leur quote-part de l'intérêt ou de tout autre revenu gagné ou réputé gagné sur le produit de l'émission, net de toute retenue d'impôt à la source applicable.

Les reçus de souscription seront offerts dans toutes les provinces et tous les territoires du Canada au moyen d'un prospectus simplifié. L'émission est assujettie à la réception de toutes les approbations réglementaires et boursières nécessaires, y compris l'approbation du TSX. La clôture de l'émission devrait survenir aux alentours du 12 mars 2013, la clôture de chacune des émissions, tant l'émission publique que celle des placements privés, étant conditionnelle à la clôture de l'autre.

****Montant minimal permanent requis pour le capital et l'excédent de La Great-West, compagnie d'assurance-vie

Les reçus de souscription n'ont pas été et ne seront pas inscrits en vertu de la *Securities Act of 1933* des États-Unis (la *Securities Act*) dans sa version modifiée et ne peuvent ni faire l'objet d'un placement ni être vendus aux États-Unis en l'absence d'une telle inscription ou d'une dispense aux conditions d'inscription de la *Securities Act* des États-Unis et des lois des États sur les valeurs mobilières qui pourraient s'appliquer. Le présent communiqué ne constitue pas une offre de vente ni la sollicitation d'une offre d'achat, et les reçus de souscription ne devraient en aucun cas être vendus aux États-Unis ou dans tout État où une telle offre, sollicitation ou vente serait illégale.

À propos de Irish Life

Irish Life est la plus importante compagnie d'assurance-vie, de régimes de retraite et de gestion des placements en Irlande, avec plus d'un million de clients et un actif géré de 37 milliards €. Fondée en 1939, elle exerce ses activités presque exclusivement en Irlande et son personnel se compose d'un peu plus de 2 000 membres.

Irish Life domine les secteurs de l'assurance-vie et des régimes de retraite en Irlande. Très réputée pour l'excellence de ses services et l'originalité de ses produits, elle possède trois grandes divisions d'exploitation :

- *Retail Life* vend des produits d'assurance-vie, des régimes de retraite et des placements aux particuliers et aux propriétaires de petites entreprises, par l'entremise de courtiers indépendants, de succursales bancaires et directement. En 2012, elle a conclu une entente de distribution exclusive avec AIB, la plus grande banque de détail d'Irlande.
- *Corporate Business* vend des solutions en matière de risques collectifs et des régimes de retraite à cotisations déterminées aux entreprises par l'entremise d'experts-conseils et de courtiers indépendants. Le profil démographique positif de l'Irlande et la transition vers les régimes de retraite à cotisations déterminées sont deux dynamiques très avantageuses pour cette entreprise.
- *Irish Life Investment Managers (ILIM)* est le chef de file dans son marché. À la fin de 2012, son actif géré total s'établissait à 37 milliards €, dont environ 60 % était géré au nom de clients institutionnels et 40 % était lié aux produits d'assurance de base. ILIM a une réputation particulièrement enviable en matière de gestion d'actifs indexés et de solutions de placements à revenu fixe / adossés à des passifs.

En plus de ses principales activités d'assurance-vie, de retraite et de placements, Irish Life est également propriétaire des filiales suivantes : Cornmarket (100 %) – plus important courtier indépendant d'Irlande, spécialisé dans les ententes d'affinité pour les fonctionnaires; IPSI (100 %) – impartiteur de services administratifs, Vie aux compagnies d'assurance-vie internationales.

Elle possède également des participations dans les sociétés suivantes : Allianz (30 %) – la troisième entreprise en importance d'assurance dommages excluant l'assurance-vie; Glo Health (49 %) – le nouveau venu sur le marché des soins de santé privés en Irlande.

À propos de Canada Life (Irlande)

Canada Life est l'un des principaux fournisseurs de contrats d'assurance-vie, de régimes de retraite et de placements en Irlande, avec plus de 150 000 clients. Établie dans ce pays en 1903, la société Canada Life Group est devenue au fil du temps une entreprise internationale moderne et dynamique de services financiers.

The Canada Life Group – qui compte un personnel de plus de 600 membres en Irlande et qui est déjà le plus important employeur canadien dans ce pays – constitue une plaque tournante pour la présence grandissante de la Compagnie en Europe. Ses produits sont placés par l'entremise d'un réseau de plus de 1 500 courtiers indépendants et par plus d'une centaine d'associés aux ventes à l'échelle nationale.

Le siège social de Canada Life Europe, l'entreprise chargée des activités de la Compagnie en Allemagne, est situé en Irlande. Elle est reconnue comme l'un des principaux fournisseurs internationaux de produits de retraite en Allemagne.

Setanta Asset Management, son principal gestionnaire de placements, gère des fonds pour le compte de clients irlandais, allemands et canadiens, fonds dont la performance s'avère solide en tout temps.

La Division du service informatique européen de Canada Life, qui est également basée à Dublin, fournit le principal centre de données pour ses activités européennes et pour le siège social européen de Canada Life Reinsurance, son entreprise de réassurance internationale.

Great-West Lifeco

Great-West Lifeco Inc. (TSX : GWO) est une société de portefeuille internationale de services financiers qui détient des participations dans les secteurs de l'assurance-vie, de l'assurance-maladie, des services de retraite et d'investissement, de la gestion de placements et de la réassurance. Great-West Lifeco exécute ses activités au Canada, aux États-Unis, en Europe et en Asie par l'intermédiaire de La Great-West, compagnie d'assurance-vie, de la London Life, Compagnie d'Assurance-Vie, de La Compagnie d'Assurance du Canada sur la Vie, de Great-West Life & Annuity Insurance Company et de Putnam Investments, LLC. Great-West Lifeco et ses compagnies gèrent un actif de 546 milliards de dollars* et sont membres du groupe de sociétés de la Corporation Financière Power.

**Actif au 31 décembre 2012*

Conférence téléphonique et webémission audio

Une conférence téléphonique et une webémission audio avec la haute direction portant sur la transaction auront lieu aujourd'hui 19 février 2013, à 9 h HE. Il est possible d'assister à cette conférence téléphonique et à cette webémission par l'intermédiaire de www.greatwestlifeco.com ou par téléphone en mode écoute seulement (**code d'accès** : 9890810#) en composant l'un des numéros suivants :

- Participants de la région de Toronto : **416 641-6150**
- Participants d'Amérique du Nord : **1 800 952-5114**
- Participants d'outre-mer : composez d'abord le code d'accès international, puis le **800-6578-9818**

- Un diaporama ainsi qu'une version imprimable de celui-ci seront disponibles dans le site Web de Great-West Lifeco préalablement à la conférence téléphonique, à www.greatwestlifeco.com.

Archivage de la conférence téléphonique et de la webémission audio

La conférence téléphonique sera archivée et accessible ultérieurement de la manière suivante :

- En composant le numéro 1 800 408-3053 ou le 905 694-9451 à Toronto, ou en composant le code d'accès international en premier, puis le 800-3366-3052 pour les appelants d'outre-mer, code d'accès 8198900# à partir de 11 h 30 HE environ le 19 février 2013 jusqu'à 23 h 59 le 28 février 2013; et
- Dans le site Web www.greatwestlifeco.com à partir de 11 h HE environ le 19 février 2013 jusqu'au 18 février 2014.

Mise en garde à l'égard des déclarations prospectives

Le présent communiqué renferme certaines déclarations prospectives visant Great-West Lifeco, y compris ses activités commerciales, ses stratégies ainsi que sa performance et sa situation financières prévues. Les déclarations prospectives comprennent des énoncés de nature prévisionnelle, dépendent de conditions ou d'événements futurs ou s'y rapportent, ou comprennent des termes comme « prévoir », « s'attendre à », « avoir l'intention de », « compter », « croire », « estimer », d'autres expressions semblables ainsi que les formes négatives de ces termes. Par ailleurs, toute déclaration à l'égard de la performance financière future (y compris les produits, le résultat ou les taux de croissance), des stratégies ou perspectives commerciales courantes et des mesures futures que pourrait prendre Great-West Lifeco, notamment les déclarations qu'elle pourrait faire à l'égard des avantages qu'elle prévoit retirer des acquisitions ou des dessaisissements, constitue également une déclaration prospective. Les déclarations prospectives sont fondées sur des prévisions et des projections à l'égard d'événements futurs qui étaient courantes au moment des déclarations et sont, de par leur nature, assujetties, entre autres, à des risques, à des incertitudes et à des hypothèses concernant Great-West Lifeco, à des facteurs économiques et au secteur des services financiers dans son ensemble, y compris le secteur de l'assurance et des fonds communs de placement. Les facteurs importants ou les hypothèses dont il a été tenu compte dans la formulation des présentes déclarations prospectives comprennent l'hypothèse que les conditions économiques et commerciales influant sur les activités respectives de Great-West Lifeco et de Irish Life se maintiendront en grande partie sous leur forme actuelle, et notamment pour ce qui est des conditions de l'industrie, des niveaux généraux de l'activité économique, des prix courants à l'égard des produits fournis, de la concurrence, du maintien et de la disponibilité du personnel et des tiers fournisseurs de services, des lois et règlements régionaux et internationaux, des taux de change, des taux d'intérêt, de l'inflation et des impôts, et qu'il n'y aura pas de changements importants imprévus dans les installations, les relations avec la clientèle et le personnel, et les accords de crédit de Great-West Lifeco ou de Irish Life.

Le présent communiqué contient des données statistiques, des conclusions d'étude de marché et des prévisions sectorielles qui ont été puisées dans des publications et des déclarations de Irish Life ainsi que dans des publications, études et rapports de l'industrie et des organismes gouvernementaux, ou sont fondées sur des estimations provenant de telles sources et sur les connaissances et l'expérience de Great-West Lifeco en ce qui a trait aux marchés dans lesquels s'illustrent ses filiales. Les résultats réels peuvent varier grandement des prévisions formulées dans ces publications, études ou rapports, et les perspectives de variation substantielle peuvent augmenter encore en fonction de la période de prévision et de la date de parution des documents originaux. Bien que Great-West Lifeco considère ces données comme fiables, Great-West Lifeco n'a pas soumis à une vérification indépendante les données provenant de Irish Life et des autres sources citées dans les présentes ni vérifié les hypothèses sous-jacentes sur lesquelles s'appuient ces sources. Par conséquent, Great-West Lifeco ne peut pas garantir l'exactitude, l'actualité et l'exhaustivité de l'information utilisée et n'assume aucune responsabilité à cet égard.

Ces déclarations ne garantissent pas la performance financière future. En fait, les événements et les résultats réels pourraient s'avérer sensiblement différents de ceux qui sont énoncés ou prévus dans les déclarations prospectives de Great-West Lifeco en raison, mais sans s'y limiter, d'importants facteurs comme le niveau des souscriptions, les primes reçues, les honoraires, les charges, les résultats au chapitre de la mortalité et de la morbidité, les taux de déchéance, les impôts, les conditions générales économiques, politiques et des marchés en Amérique du Nord et à l'échelle internationale, les taux d'intérêt et de change, les marchés boursiers et financiers mondiaux, la concurrence, les changements technologiques, les changements au plan de la réglementation gouvernementale, les changements liés aux méthodes comptables et l'incidence de l'application de modifications de méthodes comptables futures, les décisions judiciaires ou réglementaires inattendues, les catastrophes et la capacité de Great-West Lifeco d'effectuer des opérations stratégiques et d'intégrer les entreprises acquises. Le lecteur est prié de noter que la liste des facteurs importants précités n'est pas exhaustive et qu'il existe d'autres facteurs, y compris ceux figurant aux rubriques Gestion du risque et pratiques relatives au contrôle et Sommaire des estimations comptables critiques du rapport de gestion annuel de 2012 de Great-West Lifeco ainsi que tous les facteurs mentionnés dans d'autres documents déposés auprès des autorités de réglementation des valeurs mobilières, lesquels peuvent être consultés à l'adresse www.sedar.com. Le lecteur est également invité à examiner attentivement ces facteurs, ainsi que d'autres facteurs, et à ne pas se fier indûment aux déclarations prospectives. À moins que la loi applicable ne l'exige expressément, Great-West Lifeco n'a pas l'intention de mettre à jour les déclarations prospectives à la lumière de nouveaux renseignements, d'événements futurs ou autrement.

Mise en garde à l'égard des mesures financières non définies par les Normes internationales d'information financière (IFRS)

Le présent communiqué peut comprendre certaines mesures financières non définies par les IFRS qui sont désignées, sans s'y limiter, par les termes « résultats opérationnels », « taux de change constant », « primes et dépôts », « souscriptions » et d'autres expressions semblables. Les mesures financières non définies par les IFRS constituent, pour la direction et les investisseurs, des mesures additionnelles de la performance. Toutefois, ces mesures financières non définies par les IFRS n'ont pas de définition normalisée prescrite par les IFRS et ne peuvent être comparées directement à des mesures semblables utilisées par d'autres sociétés. Nous vous prions de vous reporter aux rapprochements appropriés entre ces mesures et les mesures définies par les IFRS.

Le présent document ne constitue pas un prospectus au sens de la Partie 5 de la *Investment Funds, Companies and Miscellaneous Provisions Act 2005* de l'Irlande. Il n'y aura pas d'appel public à l'épargne nécessitant la publication d'un prospectus conformément à la loi pertinente en Irlande (au sens de la Partie 5 de la *Investment Funds, Companies and Miscellaneous Provisions Act 2005* de l'Irlande), en général, ni en particulier en vertu du *Prospectus (Directive 2003/71/EC) Regulations 2005* de l'Irlande (dans sa version modifiée). Le présent document n'a été ni approuvé ni revu ni inscrit par la *Central Bank of Ireland*. Le présent document ne constitue ni un conseil ni un service en matière de placement au sens du *European Communities (Markets in Financial Instruments) Regulations 2007* de l'Irlande (dans sa version modifiée) ni autrement.

Le présent document ne constitue ni une offre de vente de titres au public ni une invitation à souscrire ou à acheter de tels titres au Royaume-Uni. Aucun prospectus n'a été ni ne sera approuvé au Royaume-Uni à l'égard des titres visés par les présentes.

- fin -

Pour de plus amples renseignements, veuillez communiquer avec :

Marlene Klassen, ARP
Vice-présidente adjointe, Service des communications
204 946-7705

Jill Anzarut, Environics Communications
janzarut@environicspr.com
416 969-2708