

Le présent communiqué sur les résultats de Great-West Lifeco Inc. devrait être lu parallèlement au rapport de gestion intermédiaire et aux états financiers consolidés intermédiaires résumés non audités de la compagnie pour la période close le 31 mars 2021, qui ont été préparés conformément aux Normes internationales d'information financière (les normes IFRS), sauf indication contraire. Ces rapports se trouvent sur le site greatwestlifeco.com/fr à la rubrique Rapports financiers. Des renseignements supplémentaires sur Lifeco sont accessibles sur le site sedar.com. Les lecteurs sont priés de se reporter aux paragraphes de mise en garde à l'égard des déclarations prospectives et des mesures financières non conformes aux normes IFRS à la fin du présent communiqué. Tous les chiffres sont exprimés en dollars canadiens, à moins d'indication contraire.

Great-West Lifeco annonce un bénéfice fondamental de 739 M\$ pour le premier trimestre de 2021, ainsi qu'un bénéfice net de 707 M\$

Winnipeg, le 5 mai 2021. – Great-West Lifeco Inc. (Lifeco ou la compagnie) a annoncé aujourd'hui ses résultats pour le premier trimestre de 2021.

« Great-West Lifeco a amorcé l'exercice avec un premier trimestre solide, grâce aux excellents résultats affichés par ses divers secteurs. La croissance solide de la compagnie s'est poursuivie avec l'atténuation des répercussions de la pandémie de COVID-19. Bien que l'accroissement des taux de vaccination soit bénéfique pour nos entreprises et pour les économies dans lesquelles nous exerçons nos activités, nous compatissons au malheur des pays gravement touchés par cette plus récente vague, notamment l'Inde », a déclaré Paul Mahon, président et chef de la direction de Great-West Lifeco Inc. « Nous sommes heureux de la bonne performance des activités que nous avons récemment acquises; leur intégration progresse bien, et nos entreprises mondiales continuent de prendre de l'essor et leur bassin de souscriptions demeure solide. »

Le bénéfice net attribuable aux détenteurs d'actions ordinaires (le bénéfice net) s'est établi à 707 M\$, ou 0,76 \$ par action ordinaire (le bénéfice par action), pour le premier trimestre de 2021, comparativement à 342 M\$, ou 0,37 \$ par action ordinaire, pour le trimestre correspondant de l'exercice précédent. Le bénéfice fondamental pour le premier trimestre de 2021 s'est chiffré à 739 M\$, ou 0,80 \$ par action ordinaire, comparativement à 543 M\$, ou 0,59 \$ par action ordinaire, il y a un an.

Détenteurs d'actions ordinaires	T1 2021	T1 2020
Bénéfice fondamental⁽¹⁾		
Exploitation canadienne	298 \$	273 \$
Exploitation américaine	104	17
Exploitation européenne	201	132
Solutions de gestion du capital et des risques	145	119
Exploitation générale de Lifeco	(9)	2
Total du bénéfice fondamental⁽¹⁾	739 \$	543 \$
Éléments exclus du bénéfice fondamental⁽²⁾	(32)	(201)
Bénéfice net	707 \$	342 \$
Bénéfice fondamental par action⁽¹⁾	0,80 \$	0,59 \$
Bénéfice net par action	0,76 \$	0,37 \$
Rendement des capitaux propres fondamental⁽¹⁾⁽³⁾	13,6 %	13,5 %
Rendement des capitaux propres⁽¹⁾⁽³⁾	15,7 %	10,3 %

⁽¹⁾ Mesure non conforme aux normes IFRS. Se reporter à la rubrique Mesures financières non conformes aux normes IFRS du rapport de gestion intermédiaire du premier trimestre de 2021 de la compagnie pour obtenir de plus amples renseignements.

⁽²⁾ Les éléments exclus du bénéfice fondamental sont la révision des hypothèses actuarielles et les autres mesures prises par la direction, les incidences liées aux marchés sur les passifs ainsi que les coûts de restructuration et d'intégration liés aux acquisitions de Personal Capital Corporation et des activités de services de retraite de MassMutual. Se reporter à la rubrique Mesures financières non conformes aux normes IFRS du rapport de gestion intermédiaire du premier trimestre de 2021 de la compagnie pour obtenir de plus amples renseignements.

⁽³⁾ Le rendement des capitaux propres fondamental et le rendement des capitaux propres sont calculés à l'aide du bénéfice et des capitaux propres attribuables aux détenteurs d'actions ordinaires applicables pour les quatre derniers trimestres.

Le bénéfice fondamental par action s'est établi à 0,80 \$ pour le premier trimestre de 2021, en hausse de 36 % comparativement à 0,59 \$ il y a un an, principalement en raison du bénéfice fondamental lié aux affaires de MassMutual de 48 M\$ (38 M\$ US), de la croissance des activités au sein du secteur Solutions de gestion du capital et des risques et de l'incidence de l'amélioration des marchés boursiers dans la plupart des territoires. La compagnie a acquis les activités de services de retraite de Massachusetts Mutual Life Insurance Company (MassMutual) le 31 décembre 2020.

Le bénéfice net par action présenté s'est chiffré à 0,76 \$ pour le premier trimestre de 2021, en hausse comparativement à 0,37 \$ en 2020. L'augmentation est principalement attribuable à la hausse du bénéfice fondamental ainsi qu'à l'incidence d'une conjoncture des marchés plus favorable. Le bénéfice net pour le premier trimestre de 2020 reflétait l'incidence du repli important des marchés et de la volatilité au début de la pandémie de COVID-19 pendant ce trimestre.

Faits saillants pour le trimestre

Progrès réalisés au cours du trimestre relativement aux principales transactions stratégiques

- Des synergies de coûts annualisées avant impôt de 40 M\$ US avaient été réalisées au 31 mars 2021 relativement à l'acquisition des activités de services de retraite de MassMutual par la compagnie. La compagnie demeure en voie de réaliser des synergies de coûts annualisées de 160 M\$ US avant impôt à la fin de l'intégration, en 2022.

Un actif administré consolidé de 2,1 billions de dollars

- Au 31 mars 2021, l'actif administré avait augmenté de 5 % par rapport au 31 décembre 2020, pour s'établir à 2,1 billions de dollars, essentiellement en raison de l'incidence des fluctuations des marchés boursiers et de la croissance des nouvelles affaires, facteurs contrebalancés en partie par l'incidence des fluctuations des devises.

Maintien de la vigueur du capital et de la flexibilité financière

- La situation de capital de la compagnie demeurait solide au 31 mars 2021, avec un ratio du TSAV de 123 % pour la Canada Vie, la principale filiale en exploitation de Lifeco au Canada, soit un résultat supérieur à la fourchette cible interne de la compagnie et à la cible de surveillance.

RÉSULTATS D'EXPLOITATION SECTORIELS

Aux fins de la présentation de l'information, les résultats d'exploitation consolidés de Lifeco sont regroupés en cinq secteurs à présenter, soit l'exploitation canadienne, l'exploitation américaine, l'exploitation européenne, le secteur Solutions de gestion du capital et des risques et l'exploitation générale de Lifeco, lesquels reflètent la structure de gestion et la structure interne de la compagnie. Pour obtenir de plus amples informations, se reporter au rapport de gestion intermédiaire de la compagnie pour le premier trimestre de 2021.

EXPLOITATION CANADIENNE

- **Bénéfice fondamental de 298 M\$ et bénéfice net de 287 M\$ pour l'exploitation canadienne au premier trimestre** – Le bénéfice fondamental s'est établi à 298 M\$ pour le premier trimestre de 2021, comparativement à 273 M\$ pour le premier trimestre de 2020, soit une augmentation de 9 %. Cette hausse est principalement attribuable aux résultats favorables au chapitre de la morbidité dans l'unité Client collectif et à l'incidence favorable des nouvelles affaires dans l'unité Client individuel, facteurs contrebalancés en partie par la diminution de l'apport des placements. Le bénéfice net a augmenté, passant de 151 M\$ au premier trimestre de 2020 à 287 M\$ au premier trimestre de 2021, principalement en raison du repli important des marchés et de la volatilité observés au début de la pandémie de COVID-19, durant le premier trimestre de 2020.

- **Poursuite du lancement de solutions de pointe sur le marché canadien** – Le 5 avril 2021, la Canada Vie a lancé Ma Temporaire, un nouveau produit d'assurance vie personnalisable qui permet à nos clients au Canada de choisir l'option de protection qui leur convient le mieux. La compagnie a aussi commencé à offrir le programme RevueRx de HumanisRx à ses clients qui touchent des prestations d'assurance invalidité et qui ont des besoins complexes ou uniques en matière de médicaments. La Canada Vie est le premier assureur national au Canada à offrir un service d'examen des médicaments en contexte d'invalidité.

EXPLOITATION AMÉRICAINNE

- **Bénéfice fondamental de 84 M\$ US et bénéfice net de 74 M\$ US pour l'unité Services financiers de l'exploitation américaine au premier trimestre** – L'unité Services financiers de l'exploitation américaine (qui se compose principalement d'Empower Retirement) a affiché un bénéfice fondamental de 84 M\$ US pour le premier trimestre de 2021, en hausse comparativement à 42 M\$ US pour le premier trimestre de 2020. L'augmentation est principalement attribuable au bénéfice fondamental lié à MassMutual de 38 M\$ US, à la croissance nette des activités découlant de l'augmentation des niveaux moyens des marchés boursiers et de l'augmentation du nombre de participants, ainsi qu'à la hausse de l'apport des placements. Ces éléments ont été partiellement contrebalancés par une perte fondamentale liée à Personal Capital de 11 M\$ US. Le bénéfice net a augmenté, passant de 33 M\$ US au premier trimestre de 2020 à 74 M\$ US au premier trimestre de 2021, principalement en raison des mêmes facteurs que ceux évoqués pour expliquer la variation du bénéfice fondamental.
- **Accroissement de la part de marché d'Empower Retirement, qui passe à 12 % selon le nombre de participants et à 11 % selon l'actif** – Empower Retirement a affiché la meilleure croissance du secteur des services de tenue de dossiers de régimes de retraite à cotisations définies en 2020, tant en fonction du nombre de participants qu'en fonction de l'actif. La compagnie a consolidé sa position en tant que deuxième fournisseur en importance de services de tenue de dossiers de régimes de retraite à cotisations définies aux États-Unis, sa part de marché s'étant améliorée pour passer à 12 % selon le nombre de participants et à 11 % selon l'actif. L'actif administré et le nombre de comptes de participants d'Empower Retirement sont principalement attribuables à une importante souscription de régime conclue auprès d'environ 316 000 participants au premier trimestre de 2021, pour un actif administré de 49 G\$ US.
- **Perte nette de 3 M\$ US pour Putnam au premier trimestre** – La perte nette de Putnam s'est établie à 3 M\$ US pour le premier trimestre de 2021, ce qui constitue une augmentation de 28 M\$ US par rapport au premier trimestre de 2020. L'amélioration des résultats de Putnam est principalement attribuable à la baisse des pertes latentes sur les capitaux de lancement et à la hausse des honoraires, facteurs contrebalancés en partie par la hausse des charges liées à la rémunération. Pour Putnam, il n'y avait aucune différence entre le bénéfice net et le bénéfice fondamental.
- **Hausse de 12 % de l'actif géré moyen de Putnam** – L'actif géré moyen de Putnam s'est élevé à 193,9 G\$ US pour le premier trimestre de 2021, en hausse de 21,5 G\$ US par rapport au trimestre correspondant de l'exercice précédent, principalement en raison de la vigueur des marchés boursiers et du cumul des entrées nettes au cours de la période. Putnam continue de maintenir un solide rendement des placements par rapport à ses concurrents. Au 31 mars 2021, environ 79 % et 92 % des actifs des fonds de Putnam ont affiché un rendement supérieur à la médiane des fonds classés par Lipper, sur des périodes de trois ans et de cinq ans, respectivement. De plus, 66 % et 68 % des actifs des fonds de Putnam ont affiché un rendement qui se situe dans le quartile supérieur des fonds classés par Lipper, sur des périodes de trois ans et de cinq ans, respectivement. Parmi les fonds de Putnam, 24 ont actuellement une note de quatre ou de cinq étoiles accordée par Morningstar.

EXPLOITATION EUROPÉENNE

- **Bénéfice fondamental de 201 M\$ et bénéfice net de 195 M\$ pour l'exploitation européenne au premier trimestre** – Le bénéfice fondamental s'est établi à 201 M\$ pour le premier trimestre de 2021, comparativement à 132 M\$ pour le premier trimestre de 2020. Cette hausse est principalement attribuable aux résultats favorables au chapitre de la morbidité et de la longévité, facteur contrebalancé en partie par les résultats défavorables au chapitre de la mortalité. Le bénéfice net s'est chiffré à 195 M\$ pour le premier trimestre de 2021, en hausse comparativement à 91 M\$ au premier trimestre de 2020, principalement en raison des mêmes facteurs que ceux évoqués pour expliquer le bénéfice fondamental et en raison d'une amélioration des incidences liées aux marchés en Irlande et en Allemagne qui est essentiellement attribuable aux fluctuations non couvertes des marchés au premier trimestre de 2020.
- **Position de chef de file dans le marché de la protection collective au Royaume-Uni** – Dans le récent sondage « Group Watch 2021 » de Swiss Re, Canada Life U.K. a été classée au premier rang des fournisseurs du secteur de la protection collective en fonction des primes en vigueur, ainsi que du nombre de polices et de vies assurées. Le sondage met en évidence la croissance que la Canada Vie a enregistrée au Royaume-Uni pendant la pandémie, en 2020, grâce à l'accroissement des services numériques destinés à la clientèle. Le 1^{er} mars 2021, Canada Life U.K. a élargi l'accès à sa gamme de services WeCare afin de l'offrir aux clients des Produits collectifs de protection du revenu ainsi qu'aux plus petits employeurs qui utilisent le portail CLASS. La gamme de services WeCare offre un large éventail de services virtuels visant à fournir un soutien aux employés qui souhaitent améliorer leur santé physique, mentale et financière.

SOLUTIONS DE GESTION DU CAPITAL ET DES RISQUES

- **Bénéfice fondamental et bénéfice net de 145 M\$ pour le secteur Solutions de gestion du capital et des risques au premier trimestre** – Le bénéfice fondamental s'est établi à 145 M\$ pour le premier trimestre de 2021, comparativement à 119 M\$ pour le premier trimestre de 2020. L'augmentation tient essentiellement à la croissance des activités sous-jacentes et aux résultats favorables en ce qui concerne les sinistres au chapitre de la longévité, facteurs contrebalancés en partie par les résultats moins favorables en ce qui concerne les sinistres au chapitre des activités d'assurance vie. Le bénéfice net a augmenté, passant de 93 M\$ au premier trimestre de 2020 à 145 M\$ au premier trimestre de 2021, principalement en raison des mêmes facteurs que ceux évoqués pour expliquer le bénéfice fondamental, ainsi que de l'amélioration des incidences liées aux marchés sur un ancien bloc d'affaires.
- **Annnonce de la conclusion d'une convention de réassurance couvrant le risque de longévité de 4,7 G€** – Le 18 mars 2021, la compagnie a annoncé qu'elle avait conclu une convention de réassurance couvrant le risque de longévité avec une compagnie d'assurance des Pays-Bas. La convention couvre des passifs au titre de régimes de retraite d'environ 4,7 G€, ainsi qu'environ 104 500 polices pour lesquelles les rentes sont en cours de versement ou différées.
- **Expansion dans de nouveaux marchés** – Au premier trimestre de 2021, la compagnie a conclu une convention de réassurance à long terme avec une compagnie d'assurance vie du Japon. La convention couvre un bloc de polices d'assurance vie entière en vigueur.

DIVIDENDES TRIMESTRIELS

Le conseil d'administration a approuvé le versement d'un dividende trimestriel de 0,4380 \$ par action sur les actions ordinaires de Lifeco payable le 30 juin 2021 aux actionnaires inscrits à la fermeture des bureaux le 2 juin 2021.

De plus, le conseil d'administration a approuvé le versement des dividendes trimestriels sur les actions privilégiées de Lifeco de la manière suivante :

Actions privilégiées de premier rang	Date de clôture des registres	Date de paiement	Montant par action
Série F	2 juin 2021	30 juin 2021	0,36875 \$
Série G	2 juin 2021	30 juin 2021	0,3250 \$
Série H	2 juin 2021	30 juin 2021	0,30313 \$
Série I	2 juin 2021	30 juin 2021	0,28125 \$
Série L	2 juin 2021	30 juin 2021	0,353125 \$
Série M	2 juin 2021	30 juin 2021	0,3625 \$
Série N	2 juin 2021	30 juin 2021	0,109313 \$
Série P	2 juin 2021	30 juin 2021	0,3375 \$
Série Q	2 juin 2021	30 juin 2021	0,321875 \$
Série R	2 juin 2021	30 juin 2021	0,3000 \$
Série S	2 juin 2021	30 juin 2021	0,328125 \$
Série T	2 juin 2021	30 juin 2021	0,321875 \$

Les dividendes dont il est question ci-dessus sont des dividendes admissibles aux fins de la *Loi de l'impôt sur le revenu* (Canada) et de toute loi provinciale similaire.

Vous trouverez ci-jointes les principales données financières.

GREAT-WEST LIFECO INC.

Great-West Lifeco est une société de portefeuille internationale spécialisée dans les services financiers ayant des participations dans l'assurance vie, l'assurance maladie, les services de retraite et de placement, la gestion d'actifs et la réassurance. Nous exploitons nos activités au Canada, aux États-Unis et en Europe sous les marques Canada Vie, Empower Retirement, Putnam Investments et Irish Life. À la fin de 2020, nos sociétés employaient environ 24 500 personnes, elles avaient environ 205 000 relations conseillers et elles faisaient affaire avec des milliers de partenaires de distribution, avec le but commun de servir nos plus de 30 millions de relations clients dans toutes ces régions.

Great-West Lifeco et les sociétés de son groupe administraient un actif consolidé d'environ 2,1 billions de dollars au 31 mars 2021, et sont membres du groupe de sociétés de Power Corporation. Les actions de Great-West Lifeco se négocient à la Bourse de Toronto (TSX) sous le symbole GWO. Pour en apprendre davantage, consultez greatwestlifeco.com/fr.

Mode de présentation

Les états financiers consolidés intermédiaires résumés non audités de Lifeco ont été préparés conformément aux Normes internationales d'information financière (les normes IFRS), sauf indication contraire, et constituent la base des chiffres présentés dans le présent communiqué, sauf indication contraire.

Mise en garde à l'égard des déclarations prospectives

Le présent communiqué peut renfermer des déclarations prospectives. Les déclarations prospectives comprennent des énoncés de nature prévisionnelle, dépendent de conditions ou d'événements futurs ou s'y rapportent, ou comprennent des termes comme « prévoir », « s'attendre à », « avoir l'intention de », « compter », « croire », « estimer », « objectif », « cible », « potentiel », d'autres expressions semblables ainsi que les formes négatives, futures ou conditionnelles de ces termes. Les déclarations de cette nature peuvent porter, notamment, sur l'exploitation, les activités, la situation financière, la performance financière prévue (y compris les produits, le bénéfice ou les taux de croissance), les stratégies ou les perspectives commerciales courantes, la conjoncture mondiale prévue, ainsi que les mesures futures que la compagnie pourrait prendre, y compris les déclarations qu'elle pourrait faire à propos des projections relatives aux coûts (notamment à la contrepartie différée), aux avantages, au calendrier des activités d'intégration et aux synergies en matière de produits et de charges liés aux acquisitions et aux dessaisissements, y compris relativement à la récente acquisition de Personal Capital Corporation (Personal Capital) et des activités de services de retraite de Massachusetts Mutual Life Insurance Company (MassMutual), des activités prévues en matière de gestion du capital et de l'utilisation prévue du capital, de l'estimation des sensibilités au risque relatif à la suffisance du capital, des montants prévus des dividendes, des réductions de coûts et des économies prévues, des dépenses ou des investissements prévus (notamment les investissements dans l'infrastructure technologique et dans les capacités numériques), de l'incidence des faits nouveaux en matière de réglementation sur la stratégie d'affaires et les objectifs de croissance de la compagnie, des effets que la crise sanitaire causée par la pandémie de nouveau coronavirus (COVID-19) pourrait avoir sur l'économie et les marchés, et par conséquent sur les activités commerciales, les résultats financiers et la situation financière de la compagnie.

Les déclarations prospectives sont fondées sur des prédictions, des prévisions, des estimations, des projections, des attentes et des conclusions à l'égard d'événements futurs qui étaient établies au moment des déclarations et sont, par leur nature, assujetties, entre autres, à des risques, à des incertitudes et à des hypothèses concernant la compagnie, à des facteurs économiques et au secteur des services financiers dans son ensemble, y compris les secteurs de l'assurance, des fonds communs de placement et des solutions de retraite. Ces déclarations ne garantissent pas la performance financière future, et le lecteur est prié de noter que les événements et les résultats réels pourraient s'avérer significativement différents de ceux qui sont énoncés ou sous-entendus dans les déclarations prospectives. Plusieurs de ces hypothèses reposent sur des facteurs et des événements sur lesquels la compagnie n'exerce aucun contrôle, et rien ne garantit qu'elles se révéleront exactes. L'écart potentiel entre les résultats réels et ceux présentés dans les déclarations prospectives peut dépendre de plusieurs facteurs, faits nouveaux et hypothèses, ce qui comprend, de façon non limitative, la gravité, l'ampleur et les effets de la pandémie de nouveau coronavirus (COVID-19) (notamment les répercussions que la pandémie de COVID-19 et les mesures prises par les gouvernements et les entreprises en réponse à celle-ci auront sur l'économie et sur les résultats financiers, la situation financière et les activités de la compagnie), la durée des effets de la COVID-19 et la disponibilité et l'adoption de divers vaccins, les hypothèses relatives aux ventes, aux honoraires, aux ventilations d'actifs, aux déchéances, aux cotisations aux régimes, aux rachats et aux rendements du marché, la capacité d'intégrer les acquisitions de Personal Capital et des activités de services de retraite de MassMutual, la capacité de tirer parti des activités de services de retraite d'Empower Retirement, de Personal Capital et de MassMutual et de réaliser les synergies prévues, le comportement des clients (y compris les réactions des clients aux nouveaux produits), la réputation de la compagnie, les prix du marché pour les produits offerts, le niveau des souscriptions, les primes reçues, les honoraires, les charges, les résultats au chapitre de la mortalité et de la morbidité, les taux

de déchéance des régimes et des polices, les cotisations nettes des participants, les ententes de réassurance, les besoins de liquidités, les exigences de capital, les notations, les impôts, l'inflation, les taux d'intérêt et de change, la valeur des placements, les activités de couverture, les marchés boursiers et financiers mondiaux (y compris l'accès continu aux marchés boursiers et aux marchés des titres d'emprunt), la situation financière des secteurs et des émetteurs de titres d'emprunt (notamment les faits nouveaux et la volatilité découlant de la pandémie de COVID-19, particulièrement dans certains secteurs compris dans le portefeuille de placements de la compagnie), la concurrence, la dépréciation du goodwill et des autres immobilisations incorporelles, la capacité de la compagnie à mettre à exécution les plans stratégiques et à y apporter des changements, les changements technologiques, les violations ou les défaillances des systèmes informatiques et de la sécurité (y compris les cyberattaques), les paiements requis aux termes de produits de placement, les changements sur le plan de la réglementation et des lois locales et internationales, les changements de méthodes comptables et l'incidence de l'application de changements de méthodes comptables futurs, les décisions judiciaires ou réglementaires inattendues, les catastrophes, le maintien et la disponibilité du personnel et des tiers prestataires de services, la capacité de la compagnie à effectuer des transactions stratégiques et à intégrer les acquisitions, les changements significatifs imprévus à l'égard des installations, des relations avec les clients et les employés et des ententes liées aux créances de la compagnie, le niveau des efficacités administratives et opérationnelles, les changements des organisations de commerce, ainsi que d'autres conditions générales sur le plan économique et politique ou relatives aux marchés en Amérique du Nord et à l'échelle internationale.

Le lecteur est prié de noter que la liste des hypothèses et facteurs précités n'est pas exhaustive et qu'il existe d'autres facteurs mentionnés dans d'autres documents déposés auprès des autorités de réglementation des valeurs mobilières, y compris ceux figurant dans le rapport de gestion annuel de 2020 de la compagnie aux rubriques Gestion des risques et pratiques relatives au contrôle et Sommaire des estimations comptables critiques, ainsi que dans la notice annuelle de la compagnie datée du 10 février 2021, à la rubrique Facteurs de risque. Ces documents ainsi que d'autres documents déposés peuvent être consultés à l'adresse www.sedar.com. Le lecteur est également invité à examiner attentivement ces facteurs, ainsi que d'autres facteurs, les incertitudes et les événements éventuels, et à ne pas se fier indûment aux déclarations prospectives.

À moins que la loi applicable ne l'exige expressément, la compagnie n'a pas l'intention de mettre à jour les déclarations prospectives à la lumière de nouveaux renseignements, d'événements futurs ou autrement.

Mise en garde à l'égard des mesures financières non conformes aux normes IFRS

Le présent communiqué comprend certaines mesures financières non conformes aux normes IFRS qui sont désignées, sans s'y limiter, par les termes « bénéfice fondamental (perte fondamentale) », « bénéfice fondamental (perte fondamentale) (en dollars américains) », « bénéfice fondamental par action ordinaire », « rendement des capitaux propres », « rendement des capitaux propres fondamental », « taux de change constant », « incidence des fluctuations des devises », « primes et dépôts », « souscriptions », « flux de trésorerie nets », « actif géré » et « actif administré ». Les mesures financières non conformes aux normes IFRS constituent, pour la direction et les investisseurs, des mesures additionnelles de la performance qui les aident à évaluer les résultats lorsqu'il n'existe aucune mesure comparable conforme aux normes IFRS. Toutefois, ces mesures financières non conformes aux normes IFRS n'ont pas de définition normalisée prescrite par les normes IFRS et ne peuvent être comparées directement à des mesures semblables utilisées par d'autres sociétés. Se reporter à la rubrique Mesures financières non conformes aux normes IFRS du rapport de gestion intermédiaire du premier trimestre de 2021 de la compagnie pour consulter les rapprochements appropriés entre ces mesures et les mesures conformes aux normes IFRS, ainsi que pour obtenir de plus amples renseignements sur chaque mesure.

Conférence téléphonique portant sur le premier trimestre

La conférence téléphonique et la webémission audio portant sur le premier trimestre de Lifeco auront lieu le 6 mai 2021 à 15 h 30 (heure de l'Est). On peut y accéder par le site greatwestlifeco.com/fr/nouvelles-et-evenements/evenements ou par téléphone en composant le :

- 416 915-3239 pour les participants de la région de Toronto;
- 1 800 319-4610 pour les participants du reste de l'Amérique du Nord.

Il sera possible d'écouter la conférence téléphonique en différé du 6 mai au 5 juin 2021. Pour ce faire, il suffit de composer le 1 855 669-9658 ou le 604 674-8052 (code d'accès : 6656). Il sera possible de visionner la webémission archivée sur le site greatwestlifeco.com/fr.

Pour de plus amples renseignements :

Relations avec les médias :

Liz Kulyk
204 391-8515
media.relations@canadavie.com

Relations avec les investisseurs :

Deirdre Neary
647 328-2134
deirdre.neary@canadavie.com

POINTS SAILLANTS FINANCIERS (non audité)
(en millions de dollars canadiens, sauf les montants par action)

	Aux et pour les trimestres clos les		
	31 mars 2021	31 déc. 2020	31 mars 2020
Bénéfice			
Bénéfice fondamental ⁽¹⁾	739 \$	741 \$	543 \$
Bénéfice net – détenteurs d’actions ordinaires	707	912	342
Par action ordinaire			
De base :			
Bénéfice fondamental ⁽¹⁾	0,796	0,799	0,585
Bénéfice net	0,762	0,983	0,369
Bénéfice net dilué	0,761	0,983	0,369
Dividendes versés	0,438	0,438	0,438
Valeur comptable	23,36	22,97	22,34
Rendement des capitaux propres fondamental⁽¹⁾	13,6 %	12,8 %	13,5 %
Rendement des capitaux propres⁽¹⁾	15,7 %	14,1 %	10,3 %
Total des primes et dépôts⁽¹⁾⁽²⁾	46 272 \$	40 831 \$	46 477 \$
Honoraires et autres produits	1 751	1 569	1 441
Prestations aux titulaires de polices, participations des titulaires de polices et bonifications, montant net	13 143	9 916	9 429
Total de l’actif selon les états financiers	592 759 \$	600 490 \$	436 903 \$
Actif net des fonds communs de placement exclusifs et des comptes institutionnels ⁽¹⁾	350 882	350 943	288 309
Total de l’actif géré⁽¹⁾	943 641	951 433	725 212
Autres actifs administrés ⁽¹⁾	1 134 222	1 024 414	798 847
Total de l’actif administré⁽¹⁾	2 077 863 \$	1 975 847 \$	1 524 059 \$
Total des capitaux propres	27 385 \$	27 015 \$	26 441 \$
Ratio du TSAV consolidé de La Compagnie d’Assurance du Canada sur la Vie⁽³⁾	123 %	129 %	133 %

⁽¹⁾ Cette mesure n’est pas conforme aux normes IFRS. Se reporter à la rubrique Mesures financières non conformes aux normes IFRS du rapport de gestion de la compagnie au 31 mars 2021 pour obtenir de plus amples renseignements.

⁽²⁾ Les chiffres comparatifs ont été reclassés pour tenir compte des ajustements liés à la présentation.

⁽³⁾ Le ratio du Test de suffisance du capital des sociétés d’assurance-vie (TSAV) est fondé sur les résultats consolidés de La Compagnie d’Assurance du Canada sur la Vie (la Canada Vie), la principale filiale en exploitation de Lifeco au Canada. Se reporter à la rubrique Gestion et suffisance du capital du rapport de gestion de la compagnie au 31 mars 2021 pour obtenir de plus amples renseignements.

Bénéfice fondamental⁽¹⁾ et bénéfice net – détenteurs d’actions ordinaires (non audité)

	Pour les trimestres clos les		
	31 mars 2021	31 déc. 2020	31 mars 2020
Bénéfice fondamental (perte fondamentale)⁽¹⁾			
Exploitation canadienne	298 \$	348 \$	273 \$
Exploitation américaine	104	90	17
Exploitation européenne	201	195	132
Solutions de gestion du capital et des risques	145	124	119
Exploitation générale de Lifeco	(9)	(16)	2
Bénéfice fondamental de Lifeco⁽¹⁾	739 \$	741 \$	543 \$
Éléments exclus du bénéfice fondamental⁽¹⁾			
Révision des hypothèses actuarielles et autres mesures prises par la direction ⁽¹⁾	5 \$	(23) \$	(52) \$
Incidences liées aux marchés sur les passifs ⁽¹⁾	(24)	(31)	(149)
Profit net (perte nette) à la cession d’entreprises ⁽¹⁾	—	143	—
Coûts de transaction liés aux acquisitions de Personal Capital et de MassMutual ⁽¹⁾⁽²⁾	(1)	(47)	—
Réévaluation d’un actif d’impôt différé ⁽¹⁾	—	196	—
Coûts de restructuration et d’intégration ⁽¹⁾	(12)	(67)	—
Éléments exclus du bénéfice fondamental de Lifeco⁽¹⁾	(32) \$	171 \$	(201) \$
Bénéfice net (perte nette) – détenteurs d’actions ordinaires			
Exploitation canadienne	287 \$	300 \$	151 \$
Exploitation américaine	89	208	5
Exploitation européenne	195	253	91
Solutions de gestion du capital et des risques	145	167	93
Exploitation générale de Lifeco	(9)	(16)	2
Bénéfice net de Lifeco – détenteurs d’actions ordinaires	707 \$	912 \$	342 \$

⁽¹⁾ Cette mesure n’est pas conforme aux normes IFRS. Se reporter à la rubrique Mesures financières non conformes aux normes IFRS du rapport de gestion de la compagnie au 31 mars 2021 pour obtenir de plus amples renseignements.

⁽²⁾ Les coûts de transaction engagés à ce jour en ce qui a trait aux acquisitions de Personal Capital et des activités de services de retraite de MassMutual sont inclus dans l’unité Exploitation générale américaine.